



## **Descriptif du poste : Business Developer (H/F)**

Sous la responsabilité du manager de l'équipe vous développez, avec une approche conseil, la vente de solutions innovantes auprès d'un portefeuille de comptes prospects à enrichir.

### **Mission**

Pour cela, vous :

- Identifiez les interlocuteurs clés sur votre marché : Enseignement supérieur, CFA, organismes de formation, acteurs de l'insertion de l'orientation et de l'emploi, branches professionnelles, DRH, RRH, RF, DG...
- Qualifiez rigoureusement les besoins/enjeux de vos prospects et valorisez nos solutions en vous appuyant sur une parfaite compréhension du marché et des offres ;
- Réalisez une moyenne de 6 rendez-vous par semaine en face à face ou par webconference ;
- Assurez un reporting précis de votre activité.

Vous bénéficiez d'un flux soutenu de leads résultant de nos actions marketing/RP pour atteindre vos objectifs.

### **Profil**

- De formation supérieure, vous possédez une expérience réussie de 3 ans minimum dans la vente de services et/ou de solutions logicielles RH acquise auprès d'organismes d'éducation ou de formation et de grands ou moyens comptes privés ou publics ;
- Vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente et de négociation B2B et vous êtes à l'aise pour dialoguer et convaincre les décideurs ;
- La maîtrise des enjeux des parcours professionnels en général, et des portfolios de compétences en particulier est un réel atout...

Rémunération : 33k-50k selon expérience et variable – non plafonnée - Statut cadre – TR – Mutuelle

### **À propos de l'entreprise**

Wataycan est la solution internet leader de e-portfolio de compétences afin que chacun puisse valoriser ses acquis et préparer son avenir. Notre volonté est de créer le e-compagnon de la vie professionnelle. Nous recherchons à enrichir notre équipe de plusieurs personnes aussi motivées que nous par cet enjeu.

La start-up Wataycan est incubée dans la société Addeo, société à taille humaine, pionnière du digital learning depuis 1989.

Wataycan est une solution « cloud » commercialisée en marque blanche.

[www.wataycan.com](http://www.wataycan.com), [www.lorfolio.fr](http://www.lorfolio.fr), [www.mesaki.fr](http://www.mesaki.fr)

